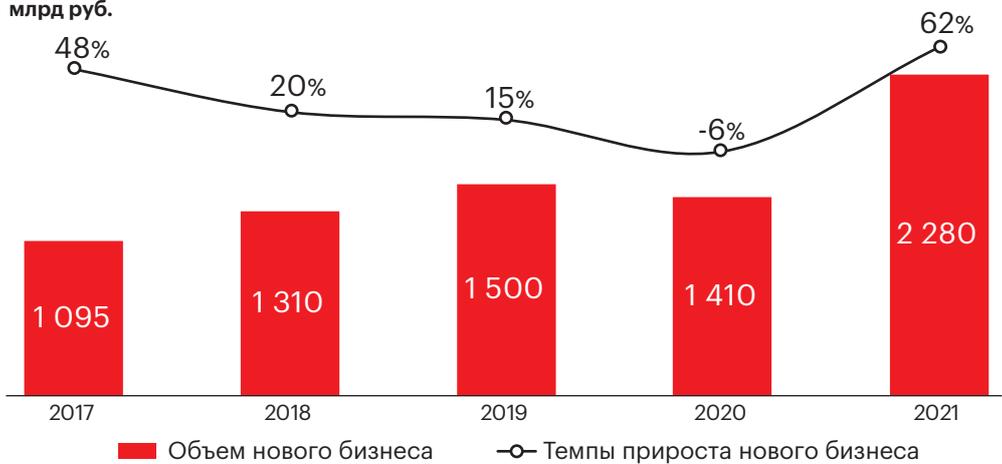


Рынок лизинга по итогам 2021 года: новый рубеж

Рейтинговое агентство «Эксперт РА» подвело итоги исследования российского рынка лизинга за 2021 год. Исследование проводится при поддержке **Объединенной Лизинговой Ассоциации** с целью предоставления информации о российском лизинговом рынке в ассоциацию **Leaseurope**.

По итогам 2021 года объем нового бизнеса показал рост на 62% и составил 2,3 трлн рублей. Агентство разделяет рынок на корпоративные, куда относят авиа- и ж/д технику, морские и речные суда, а также розничные сегменты. Динамика последних, доля которых в общем объеме нового бизнеса достигла 76%, во многом обуславливает рост всего рынка.

График 1. Объем нового бизнеса впервые в истории России превысил 2 трлн рублей млрд руб.



Источник: «Эксперт РА» по данным анкетирования лизинговых компаний

Объем нового бизнеса в IV квартале 2021-го увеличился относительно аналогичного периода прошлого года на 80%, а его доля в общем объеме нового бизнеса за 2021-й составила 34 против 31% годом ранее. При этом впервые за последние три года корпоративные сегменты в IV квартале выросли сильнее, чем розничные. Основной прирост был реализован за счет крупных сделок в авиасегменте ГК Сбербанк Лизинг и ПСБ Лизинг, на которые пришлось более 83% объема нового бизнеса в авиализинге в IV квартале 2021 года. Большой объем нового бизнеса в IV квартале 2021 года ГК Сбербанк Лизинг связан с подписанием крупных сделок в сегментах авиализинга (37 млрд рублей) и лизинга грузовых и пассажирских железнодорожных вагонов (39 млрд рублей). Группой ПСБ Лизинг было передано крупным авиакомпаниям 24 самолета «Сухой Суперджет 100», а также 11 вертолетов

Зоя Советкина,
младший директор,
рейтинги кредитных институтов
sovetkina@raexpert.ru

Руслан Коршунов,
старший директор,
рейтинги кредитных институтов
korshunov@raexpert.ru

Александр Сараев,
управляющий директор,
рейтинги кредитных институтов
saraev.a@raexpert.ru

Контакты для СМИ
+7 (495) 225-34-44 (доб. 1706, 1650)
+7 (495) 225-23-54 (доб. 1706, 1650)
pr@raexpert.ru

АО «Эксперт РА»
Москва, ул. Николоямская, дом 13, строение 2
+7 (495) 225-34-44
+7 (495) 225-23-54
info@raexpert.ru

© 2022 АО «Эксперт РА». Все материалы и публикации Агентства, размещенные на сайте Агентства либо в любом другом источнике размещения и вне зависимости от формата публикации информации, являются интеллектуальной собственностью АО «Эксперт РА» (кроме случаев, когда прямо указано другое авторство) и охраняются законом.

Представленная информация предназначена для использования исключительно в ознакомительных целях.

Никакие из материалов, размещенные на сайте Агентства либо в любом другом источнике размещения информации, не должны копироваться, воспроизводиться, переноситься, использоваться, размещаться, передаваться или распространяться любым способом и в любой форме без предварительного письменного согласия со стороны Агентства и ссылки на источник. Использование информации в нарушение указанных требований запрещено.

Агентство не несет ответственности за перепечатку материалов Агентства третьими лицами, в том числе за искажения, несоответствия и интерпретации таких материалов.

Рейтинговые оценки, обзоры, исследования и иные публикации, размещенные на сайте Агентства либо в любом другом источнике размещения информации, выражают мнение АО «Эксперт РА» и не являются установлением фактов или рекомендаций по покупке, держат или продавать те или иные ценные бумаги или активы, принимать инвестиционные решения. Агентство не принимает на себя никакой ответственности в связи с любыми последствиями, интерпретациями, выводами, рекомендациями и иными действиями, прямо или косвенно связанными с рейтинговой оценкой, совершенными Агентством рейтинговыми действиями, а также выводами и заключениями, содержащимися в рейтинговом отчете и пресс-релизах, исследованиях, обзорах и иных публикациях, выпущенных Агентством, или отсутствием всего перечисленного.

Агентство не несет ответственности и не имеет прямых или косвенных обязательств в связи с любыми возможными или возникшими потерями или убытками любого характера, связанными с содержанием сайта и с использованием материалов и информации, размещенных в любом другом источнике размещения информации, в том числе прямо или косвенно связанных с рейтинговой оценкой, независимо от того, что именно привело к потерям или убыткам.

Никакие материалы, отчеты, исследования, информация или разъяснения, размещенные на сайте Агентства либо в любом другом источнике размещения информации, не могут в каком бы то ни было отношении служить заменой иных проверок и процедур, которые должны быть выполнены при принятии решений, равно как и заменять суждения, которые должны быть выработаны относительно вопросов, представляющих интерес для пользователей. Никто не должен действовать на основании таких материалов, отчетов, исследований, информации или разъяснений, которые могут предоставляться Агентством в связи с ознакомлением с указанными материалами, отчетами, исследованиями, информацией, разъяснениями в каких бы то ни было целях.

На сайте Агентства могут быть предоставлены ссылки на сайты третьих лиц. Они предоставляются исключительно для удобства посетителей сайта. В случае перехода по этим ссылкам, Вы покидаете сайт Агентства. АО «Эксперт РА» не просматривает сайты третьих лиц, не несет ответственности за эти сайты и любую информацию, представленную на этих сайтах, не контролирует и не отвечает за материалы и информацию, содержащиеся на сайтах третьих лиц, в том числе не отвечает за их достоверность.

Единственным источником, отражающим реальное состояние рейтинговой оценки, является официальный сайт АО «Эксперт РА» www.raexpert.ru.

АО «Эксперт РА» оставляет за собой право вносить изменения в информационные материалы сайта в любой момент и без уведомления третьих лиц. При этом Агентство не несет никаких обязательств по обновлению сайта и материалов, представленных на сайте.

АНСАТ и Ми-8МТВ-1, выполняющих санитарные задания в различных регионах Российской Федерации.



Вячеслав Спиров,
генеральный директор ГК Сбербанк Лизинг:

«Специфика крупнейших проектов заключается в том, что, как правило, достаточно много времени уходит на их подготовку и проработку, поэтому подписание контрактов, которыми мы занимались в течение года, сместилось на ноябрь и декабрь».

График 2. Объем корпоративных сегментов в IV квартале 2021-го восстановился к прошлому году
Объем нового бизнеса, млрд руб.



Источник: «Эксперт РА» по данным анкетирования лизинговых компаний

За 2021 год 17 из 19 выделяемых нами сегментов продемонстрировали положительную динамику. Основной прирост показал автолизинг (+69%), куда агентство относит сегменты легкового и грузового автотранспорта, а также автобусы. На фоне дефицита автомобилей в 2021-м и повышения их стоимости ключевым драйвером автолизинга стал растущий спрос со стороны сегмента МСБ, доля которого увеличилась за год с 58 до 65% в объеме нового бизнеса.



Максим Калинин,
генеральный директор ГК Газпромбанк Лизинг:

«Взрывному росту ГК Газпромбанк Лизинг в сегменте лизинга автомобилей в 2021 году способствовала совокупность сразу нескольких причин. Это обновление управленческого состава в 2020 году, политики работы в сегменте МСБ и возможность получения скидок от автопроизводителей, с которыми мы постоянно ведем диалог».

Вторым сегментом, значительно увеличившим объемы в абсолютном выражении, стал лизинг строительной техники (+91% к прошлому году). Рост сегмента обусловлен преимущественно реализацией крупных инфраструктурных проектов (нацпроекты «Жилье и городская среда», «Безопасные и качественные автомобильные дороги», программа реновации жилья и др.).



Виталий Милованов,
генеральный директор компании **Райффайзен Лизинг:**

«Среди ключевых особенностей 2021 года можно отметить эффект высокого отложенного спроса на лизинг техники, который позволил увеличить объемы сразу после отмены ограничений, связанных с пандемией, умеренную процентную ставку в первые три квартала 2021 года, а также ожидание дальнейшего роста цены на активы».

Лизинг ж/д техники и авиасудов также показал двузначные темпы прибавки по итогам 2021 года за счет роста грузоперевозок на сетях РЖД и увеличения пассажиропотока на фоне смягчения рисков эпидемиологической ситуации соответственно. Кроме того, авиализинг показал восстановление до уровней трехлетней давности, в то время как лизинг ж/д техники пока не достиг значений 2019 года.

График 3. Девять из десяти крупнейших сегментов показали рост к прошлому году



Источник: «Эксперт РА» по данным анкетирования лизинговых компаний

Увеличение стоимости предметов лизинга и количества новых заключенных сделок позитивно отразилось на сумме лизинговых договоров, которая за 2021 год выросла на 65,2%.

Объем лизингового портфеля в свою очередь на 01.01.2022 составил 6,5 трлн рублей, показав рост за год на 25%.

По итогам 2021-го на рынке лизинга сменился лидер: на первое место поднялась ГК Сбербанк Лизинг, увеличившая объемы нового бизнеса на 81%, при этом лизинговый портфель компании превысил 1 трлн рублей, подобный рубеж ранее был достигнут также ГТЛК. Второе место по новому бизнесу занимает ГК Газпромбанк Лизинг, объем которой увеличился в 2,3 раза, третья позиция у компании ВТБ Лизинг (+27%). В совокупности доля топ-3 лизинговых компаний в объеме нового бизнеса за 2021-й снизилась до 29,6 против 30,8% годом ранее.

Рэнкинги крупнейших лизингодателей как в целом по рынку, так и по отдельным отраслевым и территориальным сегментам доступны по ссылке . «Эксперт РА» традиционно публикует рэнкинги лизинговых компаний по:

- размеру портфеля;
- регионам;
- числу заключенных сделок;
- объему профинансированных средств;
- сегментам имущества в портфеле и новом бизнесе;
- оперлизингу в портфеле и новом бизнесе;
- и др.

Исследования рынка за предыдущие периоды, а также последний обзор «Операционный лизинг автомобилей в России: с перспективой на будущее» доступны по ссылке.

Таблица. Топ-20 лизинговых компаний России по объему нового бизнеса по итогам 2021 года

Место по новому бизнесу		Наименование ЛК	ИНН	Рейтинг кредитоспособности от агентства «Эксперт РА» на 01.03.22	Объем нового бизнеса за 2021 г., млн руб.	Темпы прироста нового бизнеса за 2021 г., %	Сумма новых договоров лизинга за 2021 г., млн руб.	Объем лизингового портфеля на 01.01.22, млн руб.
01.01.22	01.01.21							
1	2	«СБЕРБАНК ЛИЗИНГ» (ГК)	7707009586		250 111	81	379 414	1 011 557
2	4	«Газпромбанк Лизинг» (ГК)	7728294503		227 420	127	303 482	461 548
3	3	«ВТБ Лизинг»	7709378229	ruAA-	196 227	63	304 364	705 022
4	5	«ЛК «Европлан»	9705101614		151 963	65	н. д.	223 926
5	1	Государственная транспортная лизинговая компания	7720261827		127 608	-28	192 847	1 349 655
6	6	«Альфа-Лизинг» (ГК)	7728169439		120 605	68	185 921	238 505
7	10	«ПСБ Лизинг»	7722581759		105 706	191	145 042	178 667
8	9	«РЕСО-Лизинг»	7709431786	ruA+	91 908	63	143 544	138 714
9	7	«Балтийский лизинг» (ГК)	7812022787	ruA+	91 895	41	130 249	115 496
10	8	«СИМЕНС ФИНАНС»	2536247123		78 145	34	96 832	151 956
11	11	«Росагролизинг»	7704221591	ruA+	39 759	19	56 202	110 348
12	-	«Трансфин-М»	7708797192	ruBBB+	39 350	-	74 175	185 120
13	13	«ЮниКредит Лизинг»	7710446378	ruAAA	32 218	46	47 521	64 810
14	16	«Райффайзен-лизинг»	7702278747		30 088	78	36 817	49 445

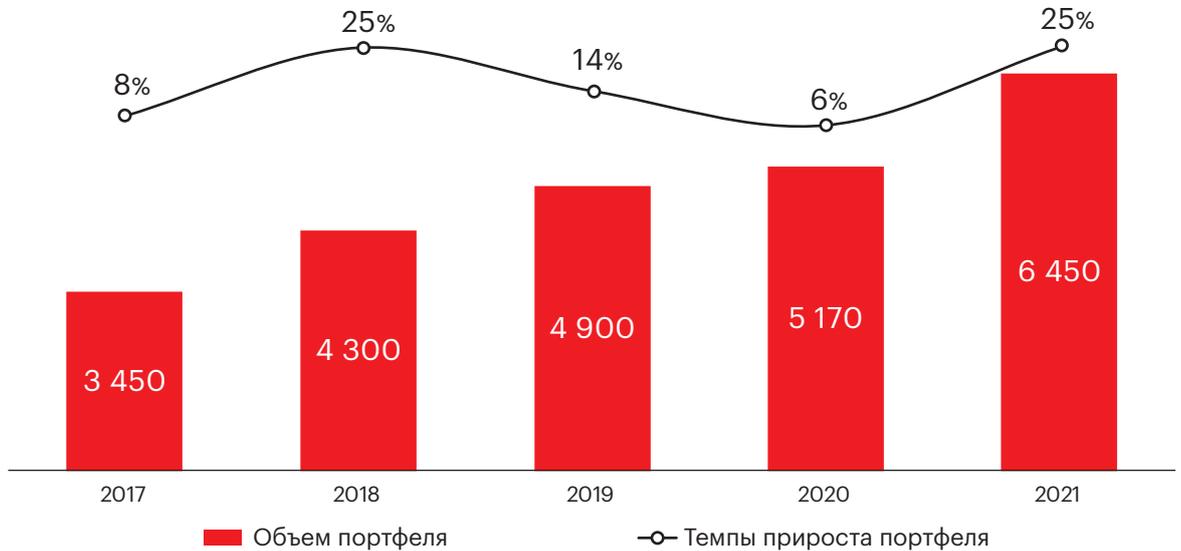


Место по новому бизнесу		Наименование ЛК	ИНН	Рейтинг кредитоспособности от агентства «Эксперт РА» на 01.03.22	Объем нового бизнеса за 2021 г., млн руб.	Темпы прироста нового бизнеса за 2021 г., %	Сумма новых договоров лизинга за 2021 г., млн руб.	Объем лизингового портфеля на 01.01.22, млн руб.
01.01.22	01.01.21							
15	15	«Интерлизинг»	7802131219	ruBBB+	27 754	60	41 661	38 363
16	25	«Мэйджор Лизинг»	5024093363		27 694	141	42 213	39 872
17	29	«Совкомбанк Лизинг»	7709780434	ruAA-	27 604	184	41 364	36 251
18	-	«ЛК «Эволюция»	9724016636		24 280	-	36 208	22 412
19	17	«Универсальная лизинговая компания»	2721084628		23 540	45	35 043	36 957
20	12	«КАМАЗ-ЛИЗИНГ» (ГК)	1650130591		23 387	-16	36 852	77 965

Источник: «Эксперт РА» по данным анкетирования лизинговых компаний

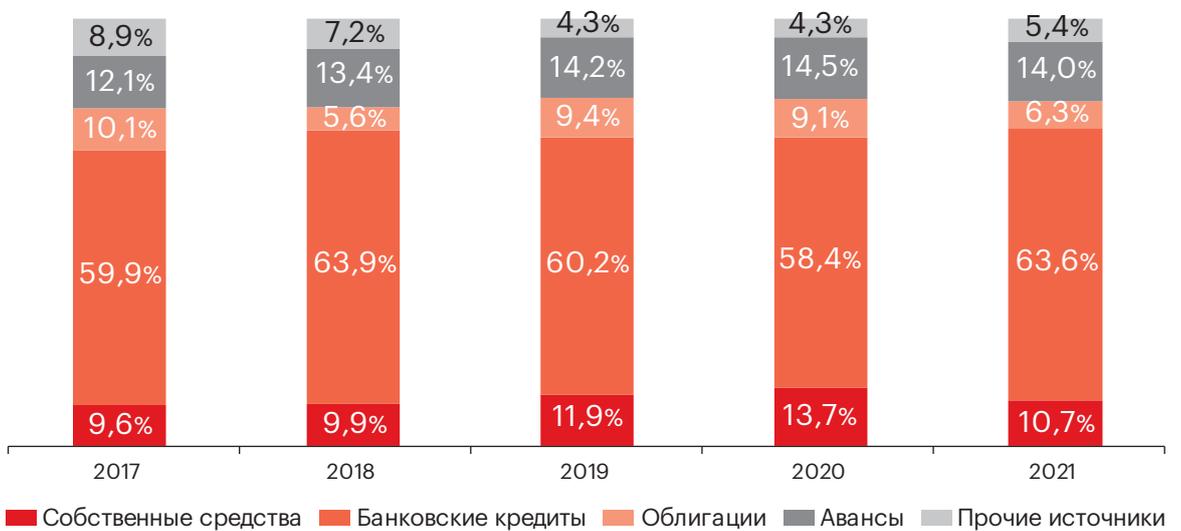
Приложение 1. Объем и динамика рынка

График 1. Динамика лизингового портфеля



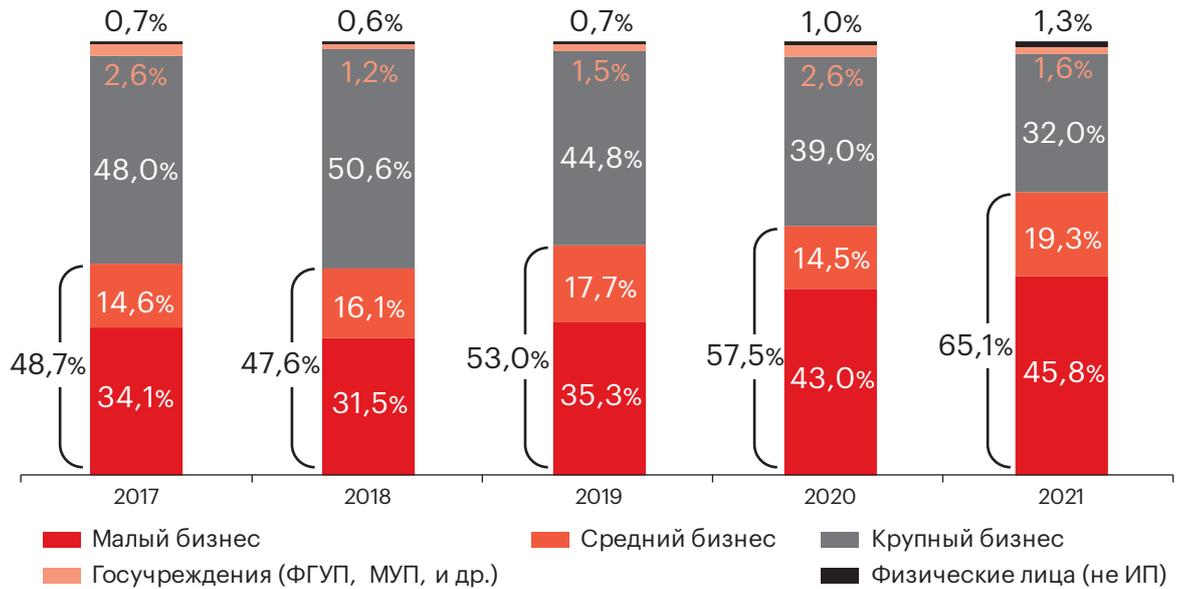
Источник: «Эксперт РА» по данным анкетирования лизинговых компаний

График 2. Структура финансирования лизинговых сделок



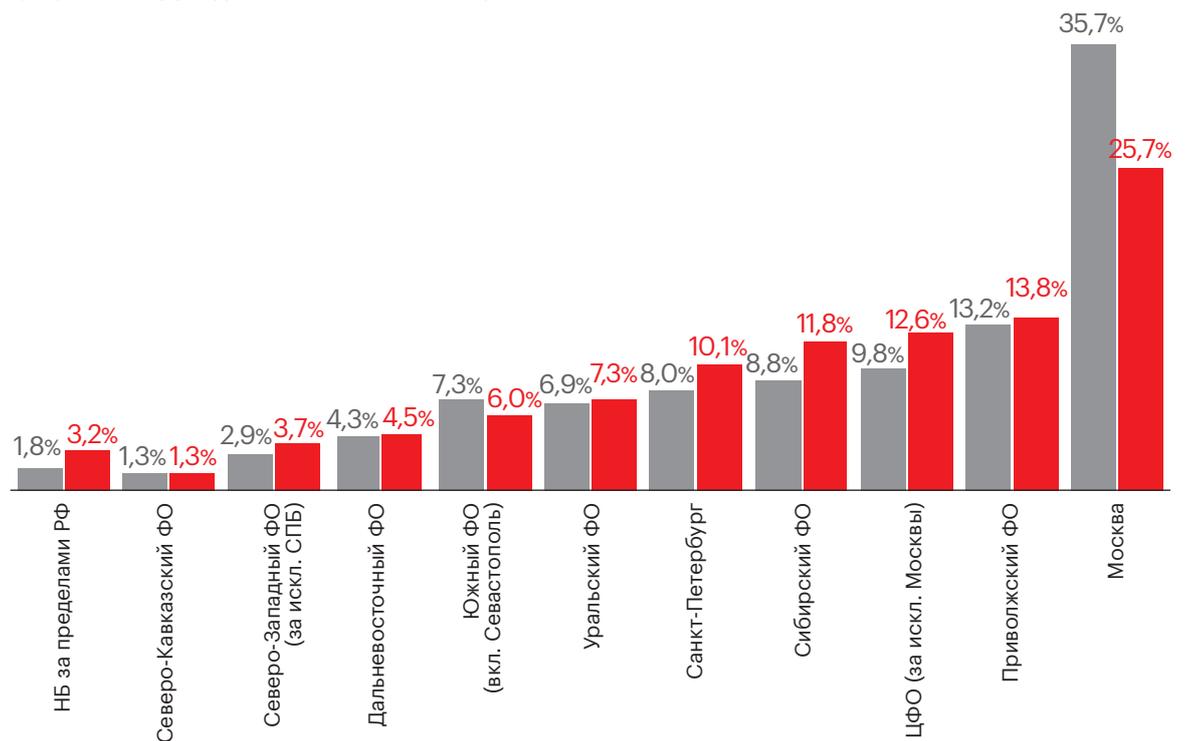
Источник: «Эксперт РА» по данным анкетирования лизинговых компаний

График 3. Структура нового бизнеса по клиентам



Источник: «Эксперт РА» по данным анкетирования лизинговых компаний

График 4. Структура нового бизнеса по регионам



Источник: «Эксперт РА» по данным анкетирования лизинговых компаний

График 5. Новый бизнес в разрезе финансового и операционного лизинга


Источник: «Эксперт РА» по данным анкетирования лизинговых компаний

Таблица 1. Индикаторы развития рынка лизинга

Показатели	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Объем нового бизнеса (стоимости имущества), млрд рублей	680	545	742	1 095	1 310	1 500	1 410	2 280
Темпы прироста (период к периоду), %	-13,2	-19,9	36,1	47,5	19,6	14,5	-6,0	61,7
Сумма новых договоров лизинга, млрд рублей	1 000	830	1 150	1 620	2 100	2 550	2 040	3 370
Темпы прироста (период к периоду), %	-23,1	-17	38,6	40,9	29,6	21,4	-20,0	65,2
Концентрация на топ-10 компаний в сумме новых договоров, %	66	66	62	65,9	73,9	66	61	63
Объем полученных лизинговых платежей, млрд рублей	690	750	790	870	1 050	910	1 060	1 595
Темпы прироста (период к периоду), %	6	9	5	10	21	-13	16	50
Объем профинансированных средств, млрд рублей	660	590	740	950	1 300	1 250	1 330	2 130
Совокупный портфель лизинговых компаний, млрд рублей	3 200	3 100	3 200	3 450	4 300	4 900	5 170	6 450
Темпы прироста (период к периоду), %	10	-3	3	8	25	14	6	25
ВВП России (в текущих ценах, по данным Росстата), млрд рублей	79 200	83 233	86 044	92 082	103 627	109 362	107 315,3	130 795,3
Доля лизинга в ВВП, %	0,9	0,7	0,9	1,2	1,3	1,4	1,3	1,7

Источник: оценка рейтингового агентства «Эксперт РА» по данным анкетирования ЛК

Таблица 2. Структура рынка по видам имущества

Виды имущества	Доля в новом бизнесе (стоимости имущества) за 2021 г., %	Доля в новом бизнесе (стоимости имущества) за 2020 г., %	Прирост (+) или сокращение (-) объема сегмента, %	Доля в лизинговом портфеле на 01.01.2022, %
Грузовой автотранспорт	22,8	21,1	74,7	13,3
Легковые автомобили	20,2	20,0	63,3	9,6
Строительная и дорожно-строительная техника, вкл. строительную спецтехнику на колесах	13,3	11,2	92,0	7,1
Железнодорожная техника	10,7	13,2	31,1	26,7
Авиационный транспорт	7,2	4,9	137,6	14,0
Оборудование для нефте- и газодобычи и переработки	4,4	3,0	137,2	3,9
Сельскохозяйственная техника и скот	4,0	4,7	37,6	2,9
Суда (морские и речные)	3,8	6,9	-10,9	10,2
Автобусы	2,6	2,6	61,7	2,0
Машиностроительное, металлообрабатывающее и металлургическое оборудование	2,2	2,4	48,2	1,6
Погрузчики складские и складское оборудование, упаковочное оборудование и оборудование для производства тары	1,5	1,6	51,6	0,9
Деревообрабатывающее оборудование	1,0	0,3	439,0 ¹	0,5
Телекоммуникационное оборудование, оргтехника, компьютеры	0,6	1,5	-35,3	0,7
Недвижимость (здания и сооружения)	0,6	0,8	21,3	3,2
Оборудование для пищевой промышленности, вкл. холодильное и оборудование для ресторанов	0,5	0,6	34,8	0,3
Энергетическое оборудование	0,4	0,6	7,8	0,4
Медицинская техника и фармацевтическое оборудование	0,4	0,5	29,4	0,2
Оборудование для ЖКХ	0,3	0,2	142,6	0,2
Полиграфическое оборудование	0,2	0,3	7,8	0,2
Прочее имущество	3,3	3,6	48,2	2,1

Источник: оценка рейтингового агентства «Эксперт РА» по данным анкетирования ЛК

¹ Во многом столь сильный рост обусловлен отнесением компанией «Балтийский Лизинг» объема нового бизнеса за 2021 год в сегмент «Деревообрабатывающее оборудование», который ранее компания относила к сегменту «Прочее имущество».

Приложение 2. Интервью



Вячеслав Спиров,
генеральный директор
ГК Сбербанк Лизинг

**ИНТЕРВЬЮ СО СПИКЕРОМ БЫЛО ВЗЯТО ПО СОСТОЯНИЮ
НА НАЧАЛО ФЕВРАЛЯ 2022 ГОДА.**

- Какие основные события в деятельности вашей компании произошли в 2021 году? Каких плановых показателей удалось достигнуть, а каких нет и почему?

- Однозначно ключевым событием для нас в прошлом году я бы назвал запуск нового бизнес-направления – автоподписки для физических лиц. Ранее мы работали только с юрлицами и индивидуальными предпринимателями, и выход на рынок физлиц, безусловно, это знаковый момент. Я рад, что направление «СберАвтоподписка» не только стартовало, но и уже набрало первые значимые объемы.

С точки зрения плановых показателей мы достигли всех основных целей, которые стояли перед компанией. Показатель нового бизнеса составил 250 млрд рублей – это абсолютный рекорд за всю историю СберЛизинга. В общем, год для нас выдался крайне успешным.

- Какие основные тренды рынка в 2021 году вы бы выделили? Какие тренды, по вашему мнению, будут определяющими для рынка в 2022 году?

- Наверное, главный тренд 2021 года – это особенность, связанная с дефицитом автомобилей и техники. Данная ситуация очень сильно сказалась и на конкурентной среде, и на стоимости имущества. Кроме того, мы видим поэтапное снижение объемов господдержки в сфере лизинга автотранспорта, что выглядит вполне логичным и объяснимым. Оба этих фактора сильно повлияли на рынок в прошлом году и, безусловно, окажут влияние и на рынок 2022-го. При этом не исключено, что дефицит автомобилей станет определяющим фактором для рынка и в 2022-м. Также я бы отметил высокий уровень конкуренции среди основных игроков. На мой взгляд, это крайне позитивно для рынка.

- Как изменился спрос со стороны лизингополучателей (с точки зрения предметов лизинга, сроков и иных параметров) в 2021 году? Какие особенности в этом контексте можно выделить в сегменте малых и средних предприятий?

- Значимых изменений в характере спроса со стороны лизингополучателей, в т. ч. и в сегменте МСБ мы не заметили. Тем не менее с учетом того, что на рынке в течение всего года наблюдался ажиотажный спрос на автомобили, повысились требования к скорости принятия решений и оформления сделок автотранспорта. Для лизингополучателей большее значение стали иметь простота и прозрачность процессов, поскольку было крайне важно как можно скорее заполучить актив с рынка.

Также мы видим возрастающий интерес к продуктам операционной аренды и подписки, поскольку все больше клиентов начинают понимать, что наиболее удобным форматом является не владение авто, а его использование через механизмы подписки. Она не тре-

бует первоначального взноса и экономит средства, позволяя избежать массы расходов по обслуживанию автомобиля.

- В IV квартале 2021-го компания показала взрывной рост бизнеса, составившего половину годового объема. Что послужило основными причинами столь высоких результатов компании? Договоры преимущественно в каких сегментах и с какими видами техники были заключены в этот период?

- Большой объем нового бизнеса в IV квартале связан с подписанием крупных сделок в сегментах авиализинга (37 млрд рублей) и лизинга грузовых и пассажирских железнодорожных вагонов (39 млрд рублей). Специфика крупнейших проектов заключается в том, что, как правило, достаточно много времени уходит на их подготовку и проработку, поэтому подписание контрактов, которыми мы занимались в течение года, сместилось на ноябрь и декабрь.

- Какую динамику автолизинга вы ожидаете в 2022 году? Что, по вашему мнению, будет стимулировать рост сегмента помимо госсубсидий? Насколько проблема комиссионных вознаграждений дилеров сегодня чувствительна для автолизинга?

- С учетом сохранения дефицита на авто мы ожидаем либо прежних объемов, либо не большого роста. Последний возможен как за счет дальнейшего увеличения цен на автомобили, так и за счет возрастания доли лизинга в общих продажах.

- Как вы смотрите на перспективы развития автолизинга для физлиц в 2022 году? Какие факторы являются основными драйверами данного сегмента, а какие, наоборот, сдерживают его дальнейшее развитие?

- Мы считаем, что этот сегмент продолжит развиваться и сможет стать одним из драйверов роста рынка лизинга, но его объемов в следующем году будет недостаточно, чтобы оказать существенное влияние на рынок лизинга в целом. Полагаем, что на рынок подпики продолжают выходить новые игроки, а действующие продолжают агрессивно наращивать объемы.



**Максим Калинин,
генеральный директор
ГК Газпромбанк Лизинг**

**ИНТЕРВЬЮ СО СПИКЕРОМ БЫЛО ВЗЯТО ПО СОСТОЯНИЮ
НА НАЧАЛО ФЕВРАЛЯ 2022 ГОДА.**

- Какие основные события в деятельности вашей компании произошли в 2021 году? Каких плановых показателей удалось достигнуть, а каких нет и почему?

- Основное событие 2021 года – рекордный рост бизнеса Группы Газпромбанк Лизинг. Я бы назвал этот рост прорывным, так как это был лучший год с точки зрения достижения объемов за всю историю. Мы добились прироста бизнеса более чем в два раза (272 млрд рублей с НДС) за счет одинаково положительной работы как розничного, так и корпоративного направления. В разрезе розничного автобизнеса группы, несмотря на продолжающийся дефицит автомобилей, мы добились трехкратного роста бизнеса по сравнению с 2020 годом – объем нового бизнеса составил 184 млрд рублей с НДС.

Также хотелось бы отметить грамотную диверсификацию лизингового портфеля и снижение доли железнодорожного транспорта до 21%. Еще недавно этот сегмент занимал в портфеле порядка 70–80%. Тем не менее мы по-прежнему считаем работу с крупными грузовладельцами и вагонными операторами перспективной для развития. Поэтому объем нового бизнеса в данном сегменте увеличился в 2021 году почти в три раза и достиг 12,9 млрд рублей с НДС.

Интерес Группы Газпромбанк Лизинг был направлен и в сторону работы с судоходными компаниями, поскольку в период пандемии остро встал вопрос с грузоперевозками. В течение года повышенный спрос наблюдался на грузовой флот – на контейнеровозы и сухогрузы. Причем как на новые, так и со вторичного рынка. Это позволило нам в 11 раз превысить показатели 2020 года в сегменте лизинга морских и речных судов, а стоимость таких сделок составила 27 млрд рублей с НДС.

Отлично отработали команды Группы Газпромбанк Лизинг со спросом на строительную-дорожную и спецтехнику, легковой, легкий коммерческий и грузовой транспорт, нефтегазовое оборудование и проч. Поэтому глобально не могу сказать, что нам чего-то не удалось реализовать. Были проекты, которые мы будем реализовывать в 2022 году.

- Какие основные тренды рынка в 2021 году вы бы выделили? Какие тренды, по вашему мнению, будут определяющими для рынка в 2022 году?

- Основным трендом рынка лизинга в 2021 году стал дефицит транспорта и его комплектующих, конечно. Нам бы хотелось более оптимистично смотреть на развитие событий в 2022-м, но, думаю, нехватка новых автомобилей продлится. Как долго, никто не знает.

Еще одним трендом 2021 года стало восстановление ряда отраслей крупного сектора, что нашло отражение на привлечении лизинговых инвестиций в перевооружение фондов. Это можно было видеть на увеличении грузоперевозок по морю, а также на росте нагрузки на железнодорожные сети и логистику в целом.

Активная работа государства по поддержке социально значимых проектов также тренд 2021 года. Значительные инвестиции были направлены на обновление городских автобусных парков, инфраструктуры образовательных учреждений, автопарков скорой помощи и проч.

Если продолжить тему ключевых трендов 2022 года, то одним из них станут наличие квот и возможность получения лимитов от автопроизводителей. Важную роль также будет играть позиция автопроизводителей на пролонгацию ранее действующих программ лояльности как для клиентов, так и для лизинговых компаний.

- Как изменился спрос со стороны лизингополучателей (с точки зрения предметов лизинга, сроков и иных параметров) в 2021 году? Какие особенности в этом контексте можно выделить в сегменте малых и средних предприятий?

- В течение прошлого года мы наблюдали повышенный спрос практически на все предметы лизинга за некоторым исключением. Рынку катастрофически не хватало не только легковых, но и грузовых автомобилей, в каких-то случаях дефицит наблюдался в сегменте спецтехники. Поэтому в 2021 году особо востребованным был б/у транспорт, срок экспозиции которого длился в среднем от двух недель до месяца с момента выставления на продажу.

Активный рост грузоперевозок и цен на уголь подогрел железнодорожный рынок: вагоностроители принимают заказы уже на 2023 год. В срезе иностранных грузовиков поставки некоторых марок контрактуются уже на I и II кварталы 2023 года... Очевидно, что клиенты старались как можно быстрее зафиксировать стоимость и/или контракты на поставку, так как цены и сроки менялись достаточно показательно. Со своей стороны Группа Газпромбанк Лизинг соблюдает сроки поставки необходимой техники, зафиксировав их в договоре лизинга. Такое возможно только при наличии многолетних отношений с производителями, а также благодаря контрактующим объемам. Например, в 2021 году мы приобрели почти 2 тыс. КамАЗов на общую сумму 12,597 млрд рублей и более 3,3 тыс. автомобилей LADA общей стоимостью 2,6 млрд рублей.

Если говорить о сегменте МСБ, то каких-то особых изменений в спросе на лизинг с их стороны не было. Все оказались в одинаковых условиях.

- В 2021 году компания показала взрывной рост сделок в автолизинге. Что послужило основными причинами столь высоких результатов компании? Какой вклад в это внесла интеграция ЛК Каркаде в группу?

- Взрывному росту Группы Газпромбанк Лизинг в сегменте лизинга автомобилей в 2021 году способствовала совокупность сразу нескольких причин. Это обновление управленческого состава в 2020 году, политики работы в сегменте МСБ и возможность получения скидок от автопроизводителей, с которыми мы постоянно ведем диалог. Плюс, конечно, наша ответственность по обязательствам: мы берем на себя те объемы, которые ранее не были доступны. Скажем так, сработал эффект группы. Понимая, как работает рынок, чтобы добиться сверхрезультата, мы приобрели Carcade. То есть не для слияния или поглощения, а ради увеличения доли, что и произошло. По итогам девяти месяцев 2021-го Группа Газпромбанк Лизинг занимает 12% рынка лизинга автотранспорта в России.

- Какую динамику автолизинга вы ожидаете в 2022 году? Насколько проблема комиссионных вознаграждений дилеров сегодня чувствительна для автолизинга?

- Мы бы хотели, чтобы рост автолизинга продолжился, безусловно. Пусть он будет сдержанным в силу ряда причин, но развивается. Что касается проблемы комиссионных

вознаграждений дилеров, то она чувствительна скорее для новых игроков автолизинга. Для нас – нет, так как это часть рынка, часть продаж.

- Как вы смотрите на перспективы развития автолизинга для физлиц в 2022 году? За последние два года ряд крупных лизинговых игроков, агрегаторов и автопроизводителей внедрили предложения по подписке на автомобиль. Планирует ли компания вводить аналогичные продукты на рынок? Почему?

- Оценить перспективы развития автолизинга для физических лиц не представляется возможным сейчас из-за всем известного вопроса с НДС. Очевидно, что сервис подписки на автомобиль – более подходящий вариант для российских пользователей в данном сегменте. Поэтому Группа Газпромбанк Лизинг в ближайшее время планирует запустить данный сервис. Важно подчеркнуть, что для нас это не дань моде, а серьезный задел на расширение бизнеса.

Могу сказать больше. За 24 года, что работаю на рынке лизинга, я был свидетелем трех-четырёх волн по запуску лизинга для физлиц. Пользователям всегда было важно иметь автомобиль в собственности (несмотря на то, что он был в залоге у банка) нежели владеть и пользоваться автомобилем без перехода права собственности в будущем. Наш российский менталитет и прочие факторы, конечно, не позволяли раскрыть все преимущества этого продукта. И только после появления на российском рынке каршеринга, когда приоритеты изменились, я поверил в подписку и операционный лизинг. Мы имеем дело с совершенно новым поколением, которое готово владеть активом здесь и сейчас. Спрос постоянно растёт, поэтому мы приняли решение о входе в сегмент подписки.

Помимо нового поколения пользователей автомобилей изменился и сам портрет целевой аудитории. Например, на рынке премиального авто. В прошлом году встречались с одним из представителей премиум-сегмента на российском авторынке. И если до пандемии портрет их потенциального клиента характеризовался успешной аудиторией 35+, то сейчас уже 55+. Это люди, которые желают приобрести новое премиальное авто определенной марки в срочном порядке, нежели никогда не иметь возможности им воспользоваться. Сами импортеры признаются, что это совершенно новая история, новый подход к изменению целевого клиента.

- Какие стратегические цели компании на 2022 год вы выделяете в качестве приоритетных? Планирует ли компания работать в новых направлениях? Каких результатов компании вы ожидаете по итогам всего 2022 года?

- В числе стратегических целей Группы Газпромбанк Лизинг на 2022 год возвращение прежних программ развития и запуск новых направлений, которые могут дать концептуальный рывок для рынка лизинга. Вплоть до инициатив по изменению законодательства. Финансирование проектов социальной инфраструктуры также входит в число наших приоритетов.

Важно сказать, что мы не ставим себе цель быть номером один на рынке. Главное для нас – удовлетворение спроса клиентов, реализация планов акционера, в т. ч. по доходности и стабильность развития всех компаний группы.



Виталий Милованов,
генеральный директор компании
Райффайзен Лизинг

**ИНТЕРВЬЮ СО СПИКЕРОМ БЫЛО ВЗЯТО ПО СОСТОЯНИЮ
НА НАЧАЛО ФЕВРАЛЯ 2022 ГОДА.**

- Какие основные события в деятельности вашей компании произошли в 2021 году? Каких плановых показателей удалось достигнуть, а каких нет и почему?

- 2021-й для нас стал годом роста портфеля и технологического развития компании. Портфель активов компании Райффайзен-Лизинг по итогам 2021 года продемонстрировал рост на 46%, до 49,5 млрд рублей. Все плановые показатели были достигнуты. Это с точки зрения цифр. Не могу не упомянуть, что мы также сделали много больших шагов в части дальнейшей цифровизации продукта, в частности, запустили автоматическое одобрение ряда сделок в корпоративном бизнесе, усовершенствовали функционал «Кабинета брокера», запустили маркетплейс колесной техники на нашем сайте.

- Какие основные тренды рынка в 2021 году вы бы выделили? Какие тренды, по вашему мнению, будут определяющими для рынка в 2022 году?

- Высокий спрос со стороны малого и среднего бизнеса, возросшая инвестиционная активность крупного бизнеса, а также развитие дистанционных каналов работы с клиентами. Также среди ключевых особенностей можно отметить эффект высокого отложенного спроса на лизинг техники, который позволил увеличить объемы сразу после отмены ограничений, связанных с пандемией, умеренную процентную ставку в первые три квартала 2021 года, а также ожидание дальнейшего роста цены на активы.

Пандемия усилила тренд на цифровизацию бизнеса, а также простимулировала спрос на лизинг оборудования. Портфель реализованных сделок лизинга автомобилей и колесной техники через упрощенную автоматизированную онлайн-платформу «Райффайзен-Лизинг Онлайн» для компаний малого и среднего бизнеса вырос на 120%.

К существенным трендам 2021-го также можно добавить дефицит активов, который во многих случаях привел к пересмотру формата работы между поставщиками и лизинговыми компаниями.

Повышение актуальности ESG-повестки охватывает все отрасли: потребительский сектор, энергетику, нефтегазовую промышленность. Экологичность товаров и их упаковки, снижение углеродного следа, осознанное потребление и, как результат, спрос на зеленые финансовые инструменты – эти тенденции плавно переходят из 2021-го в год настоящий.

- Как изменился спрос со стороны лизингополучателей (с точки зрения предметов лизинга, сроков и иных параметров) в 2021 году? Какие особенности в этом контексте можно выделить в сегменте малых и средних предприятий?

- С точки зрения параметров последние годы тренды спроса лизингополучателей не меняются и направлены на снижение авансов и увеличение сроков. Благодаря наличию

накопленных данных, технологическому совершенствованию процесса анализа активов и финансового состояния клиента ЛК идут навстречу клиентскому спросу.

- За 2021 год компания показала взрывной рост автолизинга. Что послужило основными причинами столь высоких темпов роста сегмента?

- В первую очередь рост достигается благодаря развитию собственных ИТ-решений, партнерских и цифровых продаж и возможностям Группы Райффайзен. Ввиду того что эти факторы роста продолжают развиваться, мы планируем сохранять стабильный рост. В целом по рынку мы также не ожидаем падения как по автолизингу, так и по другим розничным сегментам.

- Какую динамику автолизинга вы ожидаете в 2022 году? Что, по вашему мнению, будет стимулировать рост сегмента помимо госсубсидий? Насколько проблема комиссионных вознаграждений дилеров сегодня чувствительна для автолизинга?

- В нашей компании мы ожидаем продолжения роста продаж автолизинга, так как со своей стороны будем по-прежнему совершенствовать собственные технологические платформы для клиентов и партнеров, а также развивать все действующие каналы продаж.

Чувствительность лизинговых компаний к ситуации с комиссионным вознаграждением индивидуальна и зависит от рыночного положения, устоявшихся отношений с дилерами и фокуса на данном канале продаж. Ситуация будет меняться естественным образом в пользу клиента и лизинговых компаний по мере повышения доступности автомобилей.

- Как вы смотрите на перспективы развития автолизинга для физлиц в 2022 году? За последние два года ряд крупных лизинговых игроков, агрегаторов и автопроизводителей внедрили предложения по подписке на автомобиль. Планирует ли компания вводить аналогичные продукты на рынок? Почему?

- Этот тренд на рынке уже несколько лет, и вовлеченность крупных игроков обусловлена в т. ч. выгодной экономической моделью, сформированной в первую очередь трендом на рост стоимости автомобилей. Развитие данных сервисов, на наш взгляд, продолжится. Со своей стороны Райффайзен-Лизинг не планирует внедрения аналогичных продуктов в ближайшее время.

- Какие сегменты рынка, по вашему мнению, покажут положительную динамику в 2022 году, а какие будут стагнировать? Какие ключевые вызовы лизинговой отрасли вы бы выделили на текущий год?

- Мы видим, что большинство ключевых сегментов лизинга продолжит свое развитие, в т. ч. благодаря реализации проектов с производством и поставкой в 2023 году. Также плюсами могут стать нормализация сроков поставки и снижение дефицита некоторых типов активов.

- Какие стратегические цели компании на 2022 год вы бы выделили в качестве приоритетных? Планирует ли компания работать в новых направлениях? Каких результатов вы ожидаете от компании по итогам всего 2022 года?

- Райффайзен-Лизинг продолжит реализацию своей стратегии, направленной на цифровые решения, операционное совершенствование и формирование интересных продуктов для рынка.

Приложение 3. Рэнкинг ЛК по итогам 2021 года

Место по новому бизнесу (стоимости имущества)		Наименование компании	ИНН	Рейтинг кредитоспособности «Эксперт РА» на 01.03.22	Объем нового бизнеса за 2021г., млн руб.	в т. ч. оперативный лизинг / аренда, млн руб.	Сумма новых договоров финансового и оперативного лизинга за 2021г., млн руб.	Текущий портфель, млн руб.		Место по портфелю на 01.01.22	Объем полученных лизинговых платежей за 2021г., млн руб.	Место по полученным платежам на 01.01.22
01.01.22	01.01.21							01.01.22	01.01.21			
1	2	«СБЕРБАНК ЛИЗИНГ» (ГК)	7707009586		250 111	37 387	379 414	1 011 557	816 742	2	175 104	2
2	4	«Газпромбанк Лизинг» (ГК)	7728294503		227 420	14	303 482	461 548	292 062	4	154 178	3
3	3	«ВТБ Лизинг»	7709378229	ruAA-	196 227	13 516	304 364	705 022	602 305	3	214 367	1
4	5	«ЛК «Европлан»	9705101614		151 963		н.д.	223 926	134 938	6	н.д.	-
5	1	Государственная транспортная лизинговая компания	7720261827		127 608	47 329	192 847	1 349 655	1 285 804	1	138 105	4
6	6	«Альфа-Лизинг» (ГК)	7728169439		120 605		185 921	238 505	167 979	5	81 611	5
7	10	«ПСБ Лизинг»	7722581759		105 706		145 042	178 667	53 115	8	9 157	28
8	9	«РЕСО-Лизинг»	7709431786	ruA+	91 908		143 544	138 714	87 755	10	69 771	7
9	7	«Балтийский лизинг» (ГК)	7812022787	ruA+	91 895	187	130 249	115 496	80 568	11	77 026	6
10	8	«Сименс Финанс»	2536247123		78 145		96 832	151 956	115 879	9	н.д.	-
11	11	«Росагролизинг»	7704221591	ruA+	39 759	217	56 202	110 348	83 198	12	23 374	10
12	-	«Трансфин-М»	7708797192	ruBBB+	39 350	30 760	74 175	185 120	143 603	7	42 430	8
13	13	«ЮниКредит Лизинг»	7710446378	ruAAA	32 218		47 521	64 810	51 507	14	25 205	9
14	16	«Райффайзен-Лизинг»	7702278747		30 088		36 817	49 445	33 927	17	20 574	13
15	15	«Интерлизинг»	7802131219	ruBBB+	27 754		41 661	38 363	22 829	20	18 127	15
16	25	«Мэйджор Лизинг»	5024093363		27 694	3 367	42 213	39 872	29 641	19	22 625	11
17	29	«Совкомбанк Лизинг»	7709780434	ruAA-	27 604	79	41 364	36 251	13 918	23	10 201	26
18	-	«ЛК «Эволюция»	9724016636		24 280		36 208	22 412	н.д.	30	н.д.	-
19	17	Универсальная лизинговая компания	2721084628		23 540		35 043	36 957	24 627	22	18 123	16
20	12	«КАМАЗ-ЛИЗИНГ» (ГК)	1650130591		23 387		36 852	77 965	66 080	13	22 185	12
21	20	«Эксперт-Лизинг»	7453160365	ruA-	21 770		31 268	29 844	19 510	26	15 840	19
22	24	«Джон Дир Файнэншл»	7728772647		21 397		29 914	31 592	21 355	25	16 111	18
23	21	ГК «ДЛЛ Лизинг»	7710443169		20 195		28 418	33 650	20 500	24	16 847	17

Место по новому бизнесу (стоимости имущества)		Наименование компании	ИНН	Рейтинг кредитоспособности «Эксперт РА» на 01.03.22	Объем нового бизнеса за 2021г., млн руб.	в т. ч. оперативный лизинг / аренда, млн руб.	Сумма новых договоров финансового и оперативного лизинга за 2021г., млн руб.	Текущий портфель, млн руб.		Место по портфелю на 01.01.22	Объем полученных лизинговых платежей за 2021г., млн руб.	Место по полученным платежам на 01.01.22
01.01.22	01.01.21							01.01.22	01.01.21			
24	28	«Восток-Лизинг»	1644031715		19 122		27 368	22 949	11 985	29	11 566	24
25	32	«КОНТРОЛ лизинг»	7805485840	ruBB+	18 636		30 415	38 142	23 487	21	10 797	25
26	27	«Элемент Лизинг»	7706561875		18 107		25 630	16 798	13 413	38	14 884	21
27	19	«СТОУН-ХХI» (ГК)	7710329843		18 030		27 024	27 198	22 972	27	18 975	14
28	22	«Фольксваген Груп Финанц»	7702349370		16 968		24 362	19 985	20 051	34	15 120	20
29	18	«РЕГИОН Лизинг»	7730650445		15 770		23 682	56 593	49 277	15	13 162	22
30	31	«УралБизнесЛизинг»	1835061171		13 623		20 417	22 240	15 646	31	9 639	27
31	33	«Комацу БОТЛ Финанс СНГ»	7704638579		13 549		18 745	17 816	10 419	37	8 843	29
32	23	«Ураллизинг» (ГК)	6659086401		13 222		19 195	19 483	16 267	36	13 030	23
33	36	«ТаймЛизинг»	2536167439	ruBBB-	12 881	21	19 795	19 517	9 279	35	7 508	34
34	35	Лизинговая компания «Дельта»	2463057784	ruBBB-	11 432		16 694	16 753	10 734	39	8 430	30
35	30	«Дойче Лизинг Восток»	7707282610		11 233		н.д.	20 716	21 677	33	н.д.	-
36	34	«Металлоинвестлизинг»	4633013903		11 034		16 047	21 182	14 492	32	7 583	33
37	26	«Система Лизинг 24»	7713545401		10 217		12 139	8 749	9 743	44	8 147	32
38	39	«КузбассФинансЛизинг»	4221020838		9 780		14 447	14 500	7 656	42	5 807	37
39	66	«МАШПРОМЛИЗИНГ»	7705456910		8 981		13 621	40 136	28 530	18	2 183	48
40	40	Сибирская лизинговая компания	0814107017		8 578		11 733	14 883	12 765	41	8 185	31
41	46	«ЗЕСТ» (ГК)	7825672870		6 155		11 205	25 654	17 011	28	3 188	42
42	41	«ЧелИндЛизинг» (ГК)	7453101232		6 146		8 642	8 339	6 113	45	4 474	38
43	43	«ПР-Лизинг» (ГК)	278181110		5 652	148	8 225	7 886	4 407	46	3 438	41
44	-	Южноуральский лизинговый центр	7451195700		5 401		8 149	7 722	н.д.	47	2 898	45
45	-	«ЗЕНИТ Лизинг»	7702431360		5 375		8 359	8 755	н.д.	43	1 600	54
46	45	«РАФТ ЛИЗИНГ»	3805703273		4 709		6 856	7 166	4 239	48	3 167	43

Место по новому бизнесу (стоимости имущества)		Наименование компании	ИНН	Рейтинг кредитоспособности «Эксперт РА» на 01.03.22	Объем нового бизнеса за 2021г., млн руб.	в т. ч. оперативный лизинг / аренда, млн руб.	Сумма новых договоров финансового и оперативного лизинга за 2021г., млн руб.	Текущий портфель, млн руб.		Место по портфелю на 01.01.22	Объем полученных лизинговых платежей за 2021г., млн руб.	Место по полученным платежам на 01.01.22
01.01.22	01.01.21							01.01.22	01.01.21			
47	14	«Открытый Лизинг»	7705906164		4 238		7 919	50 253	46 063	16	7 111	35
48	52	«Форвард Лизинг»	7714345275		4 116		4 939	3 887	1 870	57	951	69
49	44	«Альянс-Лизинг»	7825496985		3 893	4	5 732	5 580	4 505	50	3 643	40
50	59	«ЛК «М7»	5948040525		3 635		5 697	5 800	2 662	49	3 874	39
51	57	«ТСС-Лизинг»	7805433271		2 935		4 413	5 221	3 403	52	2 832	46
52	47	«Лизинг-Трейд»	1655096633		2 752		4 343	5 413	4 985	51	3 030	44
53	38	«Северная Венеция» (ГК)	7810636598		2 593		3 991	16 614	16 386	40	6 147	36
54	53	«Транспортная ЛК»	7606041801		2 554		4 033	4 811	3 864	53	2 151	49
55	-	«МС Интермарк Авто»	7704668333		2 477		3 444	3 620	н.д.	58	722	80
56	56	«Бизнес Кар Лизинг»	5029059214		2 386	123	3 525	4 145	2 625	56	2 472	47
57	93	«ЛК Азия корпорейшн»	7708271522		2 308	214	3 721	4 263	2 281	55	1 241	60
58	97	«БИЗНЕС АЛЬЯНС»	7708582197		2 306		3 744	4 380	1 745	54	1 171	63
59	64	«ТЕХНО Лизинг»	7723609647		2 116		3 206	3 260	1 688	60	1 518	56
60	55	«Уралпромлизинг»	7449041132		2 075		2 968	3 252	2 620	61	1 807	51
61	91	«ПЕАК Лизинг»	7707627825		2 066		2 409	3 521	5 331	59	2 140	50
62	60	«Транслизинг»	7453090333		2 001	16	2 801	2 368	1 684	66	1 566	55
63	76	«Роделен»	7813379412	ruBBB-	1 739		2 725	2 611	2 015	65	1 298	59
64	70	Межрегиональная инвестиционная компания	3525149310		1 676		2 503	2 126	1 269	72	1 096	64
65	58	«Интеза Лизинг»	7724139916		1 659		2 296	2 192	1 881	69	1 512	57
66	71	«АС Финанс»	6672144910		1 616		2 481	2 668	1 968	64	1 659	53
67	-	«СОБИ-ЛИЗИНГ»	2311127765	ruBB	1 606		1 984	1 820	н.д.	76	1 208	61
68	90	Лизинговая компания малого бизнеса Республики Татарстан	1655099271		1 347		2 191	2 193	1 276	68	1 061	65
69	77	«СпецИнвестЛизинг»	7730665201		1 318	1	2 046	2 994	2 353	62	1 037	66
70	-	Оренбургская государственная лизинговая компания	5610225580		1 310	118	1 571	2 126	н.д.	71	793	77

Место по новому бизнесу (стоимости имущества)		Наименование компании	ИНН	Рейтинг кредитоспособности «Эксперт РА» на 01.03.22	Объем нового бизнеса за 2021г., млн руб.	в т. ч. оперативный лизинг / аренда, млн руб.	Сумма новых договоров финансового и оперативного лизинга за 2021г., млн руб.	Текущий портфель, млн руб.		Место по портфелю на 01.01.22	Объем полученных лизинговых платежей за 2021г., млн руб.	Место по полученным платежам на 01.01.22
01.01.22	01.01.21							01.01.22	01.01.21			
71	78	«ЛК Сеспель-Финанс»	2130144159		1 258		1 860	1 771	1 025	77	705	81
72	72	«НГМЛ финанс»	7736652618		1 242		1 938	2 364	2 119	67	1 753	52
73	75	«Полуприцеп»	7751152151		1 233	1 233	1 875	1 753	963	78	558	91
74	83	«Лизинг-Медицина»	7733149678		1 217		1 557	1 443	963	90	704	82
75	89	«Технологии Лизинга и Финансы»	7751032721		1 047		1 672	1 850	1 167	75	292	105
76	79	«ЭкономЛизинг»	6455041925	ruBB+	1 045		1 570	1 638	1 182	83	815	74
77	81	«Столичный Лизинг»	7701699414		1 020		1 617	1 661	1 257	80	1 011	68
78	104	«НБД-Банк»	5200000222		1 017		1 491	757	480	107	890	72
79	98	«ДиректЛизинг»	7709673048		965	42	1 719	1 599	885	86	593	90
80	85	«БЭЛТИ-ГРАНД»	7728192413		957		1 443	1 633	1 293	84	841	73
81	82	«МСБ-Лизинг»	6164218952	ruBB	954		1 503	1 658	1 313	81	932	70
82	68	«ГЕН ЛИЗИНГ»	9102026283		914		1 650	1 604	1 244	85	932	71
83	107	«Аспект»	7710502262		825		1 184	1 073	375	98	285	106
84	73	Региональная лизинговая компания Республики Башкортостан	275913140		814		1 167	2 082	1 738	73	663	84
85	86	«СГБ-лизинг»	3525278509		799		1 187	1 340	1 324	91	733	79
86	105	Независимая лизинговая компания	7728627174		736		1 081	989	653	100	532	93
87	-	Региональная лизинговая компания Республики Татарстан	1655390177		714		687	2 178	н.д.	70	606	88
88	87	«ЛИКОНС»	7702319584		712	13	1 055	1 298	1 218	93	804	76
89	-	«А-Лизинг»	7814721822		691		1 133	1 321	н.д.	92	417	99
90	94	«Солид-Лизинг»	7714582540	ruB-	689	13	1 111	1 567	1 300	88	606	87
91	109	«Пионер-Лизинг»	2128702350		680	7	1 032	1 657	1 204	82	602	89
92	92	«Лизинговые Решения»	7751016102		677		677	1 236	993	94	813	75
93	80	«КВАЗАР лизинг»	7723561096		676		1 033	1 231	1 164	95	772	78

Место по новому бизнесу (стоимости имущества)		Наименование компании	ИНН	Рейтинг кредитоспособности «Эксперт РА» на 01.03.22	Объем нового бизнеса за 2021г., млн руб.	в т. ч. оперативный лизинг / аренда, млн руб.	Сумма новых договоров финансового и оперативного лизинга за 2021г., млн руб.	Текущий портфель, млн руб.		Место по портфелю на 01.01.22	Объем полученных лизинговых платежей за 2021г., млн руб.	Место по полученным платежам на 01.01.22
01.01.22	01.01.21							01.01.22	01.01.21			
94	-	«ЛК «АТБ ЛК»	7703363177		670		733	1 563	н.д.	89	1 377	58
95	117	«Байтек Лизинг»	7604216781		632		893	1 940	392	74	н.д.	-
96	102	«Инавотрак Лизинг»	7842306360		625		884	1 005	640	99	553	92
97	74	Региональная лизинговая компания Ярославской области	7606117095	ruA-	554		683	2 745	1 964	63	674	83
98	111	«СпецАвтоТехЛизинг»	7726290542		545	27	849	777	463	106	364	100
99	114	«Центр-Лизинг»	4826056935		523		691	694	533	109	510	96
100	101	«Аквилон-Лизинг»	5837026589		498		731	1 124	1 026	97	515	95
101	106	«ЛК Пруссия» (ГК)»	3918501969		487		802	786	640	105	612	85
102	96	«Петербургснаб»	7801182235		467		721	677	665	110	525	94
103	-	«ЛК «Самаранефтепромлизинг»	6315645596		454		773	1 188	н.д.	96	429	98
104	115	Межрегиональная лизинговая компания (Ижевск)	1831073680		449		711	891	538	102	353	101
105	129	«НГМЛизинг Проект»	7720397930		447		739	639	178	111	610	86
106	113	«Велкор»	7725156583		442		687	862	428	104	244	108
107	63	«Ак Барс Лизинг»	1656025635		417		598	1 722	2 216	79	1 024	67
108	125	ЛК «ЛИАКОН»	7708543279		385		689	748	265	108	н.д.	-
109	-	«Русавтолизинг»	5252016209		329		450	426	н.д.	116	499	97
110	119	«Дом Лизинга»	7453146226		312		463	469	251	115	107	113
111	-	«Самарская ЛК»	6317151426		280		447	421	н.д.	117	н.д.	-
112	120	«Волгопромлизинг»	6314022158		261		376	362	516	119	н.д.	-
113	112	Пензенская лизинговая компания	5836679578		250		404	497	412	113	303	104
114	124	Первоуральскбанк	6625000100		248		199	196	108	123	70	117
115	118	«Проминвест»	4205017771		229		389	402	240	118	129	111
116	108	«Инвест-Бизнес Лизинг»	1435265734		219		357	507	413	112	348	102
117	121	«Энергоинвест»	7701572190		201		317	230	142	122	181	110

Место по новому бизнесу (стоимости имущества)		Наименование компании	ИНН	Рейтинг кредитоспособности «Эксперт РА» на 01.03.22	Объем нового бизнеса за 2021г., млн руб.	в т. ч. оперативный лизинг / аренда, млн руб.	Сумма новых договоров финансового и оперативного лизинга за 2021г., млн руб.	Текущий портфель, млн руб.		Место по портфелю на 01.01.22	Объем полученных лизинговых платежей за 2021г., млн руб.	Место по полученным платежам на 01.01.22
01.01.22	01.01.21							01.01.22	01.01.21			
118	100	«Оптио»	7840417674		191		245	884	1 246	103	1 182	62
119	-	«ПТК-Лизинг»	7714603430		188		293	355	н.д.	120	327	103
120	122	«Техмедлизинг»	7731457540		177		214	230	171	121	107	114
121	88	Региональная лизинговая компания Республики Саха (Якутия)	1435333590		176		407	914	819	101	278	107
122	127	«Аксиома-Лизинг»	7736642850		132		117	151	139	124	97	115
123	-	«Лизинг машин и оборудования»	4205037009		123		203	495	н.д.	114	221	109
124	-	«Клиник-Финанс»	7731292961		102		93	138	н.д.	125	80	116
125	-	«Премьер-Лизинг»	7751151895		100		156	91	н.д.	127	36	118
126	123	ЛК «ЦФМ»	3525107574		88		123	108	163	126	120	112
127	128	«Анлагелизинг»	7709875340		38		66	72	64	128	9	119
-	-	АКБ «ЦентроКредит»	7707025725		н.д.		н.д.	1 577	1 633	87	н.д.	-

Приложение 4. Рейтинги кредитоспособности лизинговых компаний на 04.03.2022

Название	Рейтинг	Дата присвоения/актуализации/изменения рейтинга	Прогноз
ООО «АРЕНЗА-ПРО»	ruBB-	10.09.2021	Развивающийся
ООО «БАЛТИЙСКИЙ ЛИЗИНГ»	ruA+	11.11.2021	Стабильный
АО ВТБ ЛИЗИНГ	ruAA-	06.09.2021	Стабильный
ООО «ЛК «ДЕЛЬТА»	ruBBB-	02.12.2021	Стабильный
ООО «ИНТЕРЛИЗИНГ»	ruBBB+	06.09.2021	Позитивный
ООО «КОНТРОЛ ЛИЗИНГ»	ruBB+	24.03.2021	Стабильный
ООО «МСБ-ЛИЗИНГ»	ruBB	28.07.2021	Позитивный
ООО «НЕФТЕПРОМЛИЗИНГ»	ruA+	06.04.2021	Стабильный
АО «РЛК ЯРОСЛАВСКОЙ ОБЛАСТИ»	ruA-	15.07.2021	Стабильный
ООО «РЕСО-ЛИЗИНГ»	ruA+	28.05.2021	Стабильный
ЗАО ЛК «РОДЕЛЕН»	ruBBB-	20.10.2021	Стабильный
АО «РОСАГРОЛИЗИНГ»	ruA+	10.09.2021	Стабильный
ООО «СОБИ-ЛИЗИНГ»	ruBB	01.04.2021	Стабильный
ООО «СОВКОМБАНК ЛИЗИНГ»	ruAA-	25.11.2021	Стабильный
ООО «СОЛИД-ЛИЗИНГ»	ruB-	24.12.2021	Стабильный
ООО «ТАЙМЛИЗИНГ»	ruBBB-	22.02.2022	Стабильный
ПАО «ТРАНСФИН-М»	ruBBB+	22.11.2021	Стабильный
ООО «ЭКОНОМЛИЗИНГ»	ruBB+	23.08.2021	Стабильный
ООО «ЭКСПЕРТ-ЛИЗИНГ»	ruA-	05.08.2021	Стабильный
ООО «ЮНИКРЕДИТ ЛИЗИНГ»	ruAAA	14.12.2021	Стабильный

Рейтинги, которым доверяют

Крупнейшее российское рейтинговое агентство

Кредитное рейтинговое агентство «Эксперт РА» основано в 1997 году и на сегодняшний день является старейшим и крупнейшим в России.

Включено в реестр кредитных рейтинговых агентств Банка России

Рейтинги агентства используют Банк России, Министерство финансов, Министерство экономического развития, Московская биржа, а также сотни компаний и органов власти при проведении конкурсов и тендеров.

Лидер российского рынка рейтинговых услуг

Агентством поддерживается более 800 кредитных рейтингов. Мы прочно занимаем лидирующие позиции по рейтингам кредитных организаций, страховых компаний, компаний финансового и нефинансового секторов.

Наши контакты

АО «Эксперт РА»
г. Москва, ул. Николаямская, д. 13, стр. 2
+7 (495) 225 34 44

www.raexpert.ru

По вопросам получения рейтинга

Роман Ерофеев,
**коммерческий директор –
член правления**
erofeev@raexpert.ru

По вопросам информационного сотрудничества

Сергей Михеев,
**руководитель отдела
по связям с общественностью**
mikheev@raexpert.ru



Следите за нашими
новостями в Telegram
[@expert_ra](https://t.me/expert_ra)

© 2022 АО «Эксперт РА». Все материалы и публикации Агентства, размещенные на сайте Агентства либо в любом другом источнике размещения и вне зависимости от формата публикации информации, являются интеллектуальной собственностью АО «Эксперт РА» (кроме случаев, когда прямо указано другое авторство) и охраняются законом.

Представленная информация предназначена для использования исключительно в ознакомительных целях.

Никакие из материалов, размещенные на сайте Агентства либо в любом другом источнике размещения и вне зависимости от формата публикации информации, не должны копироваться, воспроизводиться, переиздаваться, использоваться, размещаться, передаваться или распространяться любым способом и в любой форме без предварительного письменного согласия со стороны Агентства и ссылки на источник. Использование информации в нарушение указанных требований запрещено.

Агентство не несет ответственности за перепечатку материалов Агентства третьими лицами, в том числе за искажения, несоответствия и интерпретации таких материалов.

Рейтинговые оценки, обзоры, исследования и иные публикации, размещенные на сайте Агентства либо в любом другом источнике размещения и вне зависимости от формата публикации информации, выражают мнение АО «Эксперт РА» и не являются установлением фактов или рекомендаций покупать, держать или продавать те или иные ценные бумаги или активы, принимать инвестиционные решения. Агентство не принимает на себя никакой ответственности в связи с любыми последствиями, интерпретациями, выводами, рекомендациями и иными действиями, прямо или косвенно связанными с рейтинговой оценкой, совершенными Агентством рейтинговыми действиями, а также выводами и заключениями, содержащимися в рейтинговом отчете и пресс-релизах, исследованиях, обзорах и иных публикациях, выпущенных Агентством, или отсутствием всего перечисленного.

Агентство не несет ответственности и не имеет прямых или косвенных обязательств в связи с любыми возможными или возникшими потерями или убытками любого характера, связанными с содержанием сайта и с использованием материалов и информации, размещенных в любом другом источнике размещения и вне зависимости от формата публикации информации, в том числе прямо или косвенно связанных с рейтинговой оценкой, независимо от того, что именно привело к потерям или убыткам.

Никакие материалы, отчеты, исследования, информация или разъяснения, размещенные на сайте Агентства либо в любом другом источнике размещения и вне зависимости от формата публикации информации, не могут в каком бы то ни было отношении служить заменой иных проверок и процедур, которые должны быть выполнены при принятии решений, равно как и заменять суждения, которые должны быть выработаны относительно вопросов, представляющих интерес для пользователей. Никто не должен действовать на основании таких материалов, отчетов, исследований, информации или разъяснений, которые могут предоставляться Агентством в связи с ознакомлением с указанными материалами, отчетами, исследованиями, информацией, разъяснениями в каких бы то ни было целях.

На сайте Агентства могут быть предоставлены ссылки на сайты третьих лиц. Они предоставляются исключительно для удобства посетителей сайта. В случае перехода по этим ссылкам, Вы покидаете сайт Агентства. АО «Эксперт РА» не просматривает сайты третьих лиц, не несет ответственности за эти сайты и любую информацию, представленную на этих сайтах, не контролирует и не отвечает за материалы и информацию, содержащиеся на сайтах третьих лиц, в том числе не отвечает за их достоверность.

Единственным источником, отражающим реальное состояние рейтинговой оценки, является официальный сайт АО «Эксперт РА» www.raexpert.ru.

АО «Эксперт РА» оставляет за собой право вносить изменения в информационные материалы сайта в любой момент и без уведомления третьих лиц. При этом Агентство не несет никаких обязательств по обновлению сайта и материалов, представленных на сайте.